

CIO as a Service — STRATIX vCIO Executive

Dirección Estratégica de TI y Ciberseguridad a Nivel C-Level, sin el Costo Fijo

Servicio de dirección tecnológica fraccional (virtual CIO) que transforma la tecnología de un centro de costos reactivo en un motor de rentabilidad, escalabilidad y blindaje corporativo, con asesoría ejecutiva neutral, auditoría de proveedores y gobierno C-Level.

1. Especificaciones del Servicio

Atributo	Detalle
Modalidades	Diagnostic & Master Plan (Sprint) · Strategic vCIO Retainer (Mensual) · Interim / Turnaround CIO (Temporal)
Dedicación	Desde 15–25 hrs/mes (Retainer) · 4–6 semanas (Sprint) · 3–9 meses (Interim)
Marcos de referencia	NIST CSF · ISO/IEC 27001 · BCP/DRP · FinOps · ITIL
Industrias	Medianas empresas, startups, financiero, salud, retail, manufactura
Entregables	Documentación ejecutiva grado C-Level, independiente de cualquier vendor
Ahorro típico	60%–75% vs. un CIO de tiempo completo

2. Los 4 Pilares del Liderazgo vCIO

1. Estrategia Tecnológica & Gobierno C-Level

Master Plan, IT Budgeting & TCO, KPIs directivos y priorización de proyectos alineados a rentabilidad.

Master PlanTCOKPIs

2. Ciberseguridad, Continuidad & Resiliencia

Arquitectura Zero Trust, planes DRP/BCP, NIST/ISO y respuesta a incidentes.

Zero TrustDRP/BCPNIST/ISO

3. Arquitectura Cloud & Gestión de Proveedores

Optimización cloud, RFPs, FinOps y auditoría de SLAs con total independencia.

Vendor MgmtFinOpsSLAs

4. Innovación, IA & Automatización

Agentes IA, modernización CRM/ERP, automatización de flujos y data governance.

Agentes IACRM/ERPAutomatización

3. Paquetes de Servicio

Paquete	Modalidad	Alcance principal
Diagnostic & Master Plan	Sprint · Precio fijo	Auditoría 360°, entrevistas C-Suite, matriz de riesgos y Roadmap estratégico 24–36 meses.
Strategic vCIO Retainer ★	Retainer mensual	Comité directivo quincenal, auditoría de proveedores/SLAs, monitoreo de ciberseguridad y soporte on-demand.
Interim / Turnaround CIO	Temporal 3–9 meses	Liderazgo de crisis, fusiones, transiciones ERP, reestructuración y selección del CIO definitivo.

4. Catálogo de Entregables

1. IT Master Plan & 3-Year Roadmap

2. Risk Matrix & Posture Scorecard (NIST/ISO)

3. Modelo TCO & Optimización Cloud

4. Matriz de Evaluación de Proveedores (RFPs)

5. Plan DRP / BCP & Playbooks

6. Tablero Ejecutivo de KPIs de TI

5. Estructura Contractual

MSA & SOW: alcance, horas ejecutivas y entregables; independencia profesional; vigencia y rescisión a 30 días.

NDA & PI: confidencialidad hasta 5 años; cesión total de propiedad intelectual al cliente.

Neutralidad: cero comisiones ocultas de proveedores; objetividad en RFPs.

SLA: canales ejecutivos con respuesta <2–4 hrs; cláusula de crisis mayor.

6. Metodología — Camino de Madurez Tecnológica

Fase 1 (Sem 1–3): Discovery & Auditoría — inventario, mapeo de procesos y análisis de ciberseguridad.

Fase 2 (Sem 4–6): Arquitectura & Master Plan — matriz de riesgos y presupuestos CapEx/OpEx.

Fase 3 (Mes 2–6): Gobernanza & Ejecución — comité TI, auditoría de proveedores, Zero Trust.

Fase 4 (Mes 6+): Innovación & Escala — adopción de IA, FinOps y auditorías de continuidad.

7. Indicadores de Valor

60–75%

Ahorro vs. CIO tiempo completo

100%

Neutralidad con proveedores

30–45 d

Sprint a Roadmap maestro

NIST/ISO

Alineación a marcos globales